



PORTFOLIO DE SOLUCIONES

AgriNAV

Software ERP para el sector agrícola y agroalimentario

Basado en Microsoft Dynamics 365 Business Central

Trazabilidad · Báscula · Compras · Ventas · Finanzas ·
Campo

Una plataforma para gestionar todo el ciclo agroalimentario

AgriNAV unifica operaciones, trazabilidad, cartera, logística y finanzas en un entorno ERP configurable para cooperativas y empresas agrícolas.

01 Trazabilidad integral

Inventario, lotes, depósitos y movimientos vinculados a compras, ventas y campo.

02 Liquidaciones y anticipos

Contratos, entregas, anticipos y liquidaciones automáticas para agricultores.

03 Procesos de campo

Parcelas, cuaderno de campo, tratamientos fitosanitarios y servicios agrícolas.

04 Gestión comercial

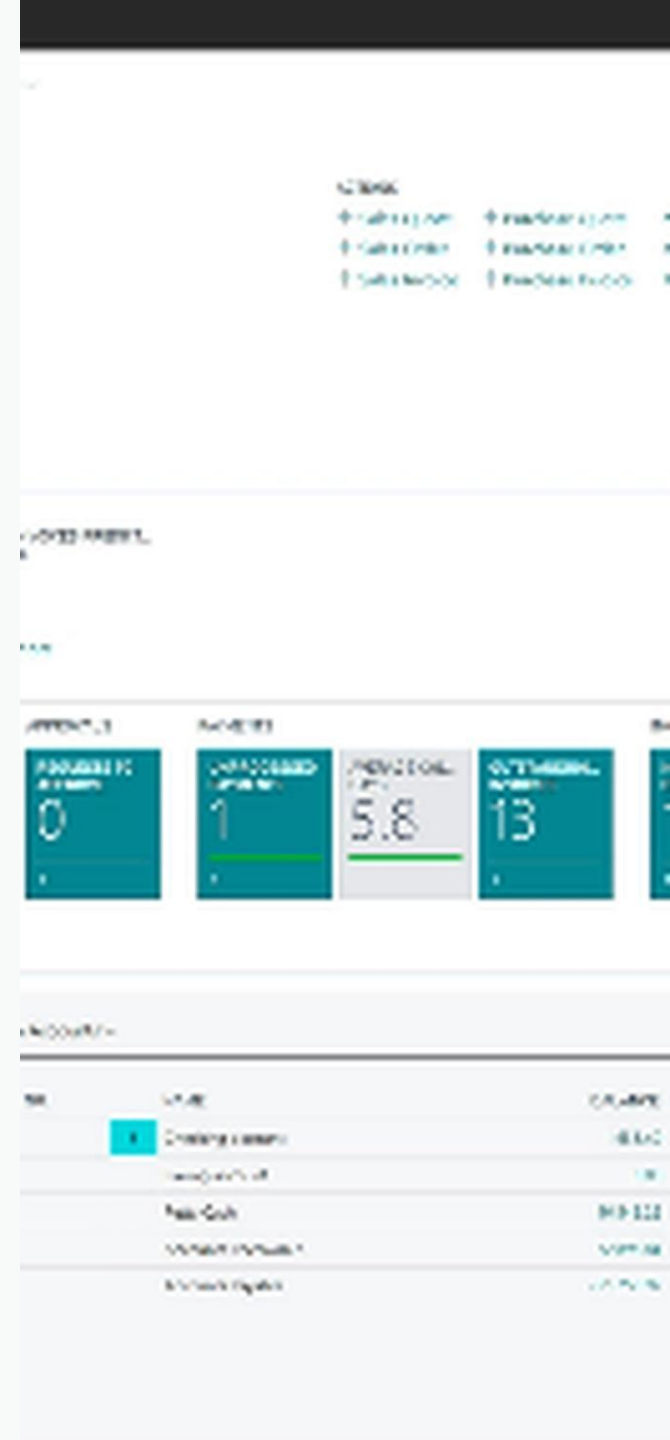
CRM, tarifas, contratos, pedidos, albaranes, facturas y cobros SEPA.

05 Compras e inventario

Pedidos, albaranes, tarifas de compra, lotes, pagos y cartera.

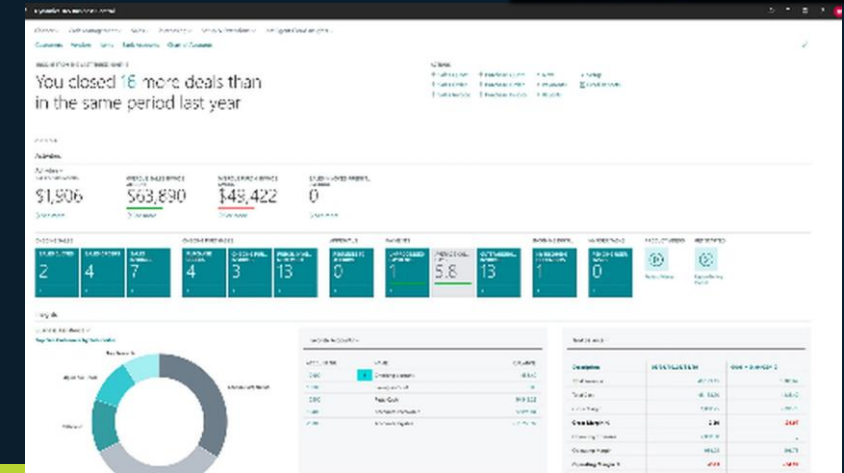
06 Finanzas y análisis

Contabilidad, centros de coste, presupuestos, informes analíticos e IVA/IRPF.



AgriNAV sobre Dynamics 365 Business Central

Base Microsoft ERP robusta que concentra información operacional, financiera y comercial para reducir silos y acelerar decisiones.



ERP

Business Central



Operaciones

Báscula · Campo



Comercial

Compras · Ventas



Finanzas

Analítica · Cartera

Parametrizable

Adaptación a campañas, productos y atributos sin romper la lógica estándar del ERP.

Trazable

Cada lote, entrega o movimiento se conecta con su origen, destino y coste.

Integrado

Los módulos comparten datos, procesos y documentos en una única solución.

AgriNAV se adapta a cada campaña y producto

La solución es parametrizable para reflejar las reglas de negocio del sector: hortalizas, frutas, cooperativas, atributos, calidad y costes.

01

Campañas configurables

Definición de campañas, productos, variedades, calibres, categorías y atributos de gestión.

02

Escandallos integrados

Costes, mermas y composición del producto conectados con compras, ventas e inventario.

03

Operación sin silos

La información de campo, báscula, almacén, cartera y contabilidad se comparte en tiempo real.



01

Báscula y liquidaciones

Gestión integral de entregas, contratos, anticipos y liquidaciones de agricultores

Contratos · Entradas por báscula · Liquidaciones

Un módulo operativo para controlar la recepción y el pago al agricultor

Desde la entrada de mercancía hasta la liquidación final, AgriNAV mantiene la trazabilidad y simplifica los cálculos.

01

Entrega trazada

Registro de kilos, lotes, depósitos y atributos vinculados a cada productor.

02

Precio y liquidación

Asignación masiva de precios por atributos y generación automática de liquidaciones.

03

Anticipos y cartera

Anticipos integrados y control de saldos asociados al agricultor.



Contratos agrícolas y control de entradas

Contratos agrícolas

Gestión directa de contratos por cantidad o importe, conectados con las entregas y la liquidación.

- 01** Condiciones pactadas por campaña, producto y agricultor.
- 02** Seguimiento de cantidades comprometidas frente a entradas reales.
- 03** Base común para precios, cargos, anticipos y liquidaciones.

Entradas por báscula

Integración con báscula para agilizar recepciones, evitar duplicidades y capturar datos críticos.

- 01** Registro operativo de entradas y pesajes.
- 02** Control de origen, lote, ubicación y calidad.
- 03** Información disponible para almacén, compras y finanzas.



Reparto de entregas y parámetros analíticos

Reparto de entregas

Distribución de una entrega entre varios agricultores sin perder trazabilidad ni control de costes.

- 01** Asignación proporcional o directa por productor.
- 02** Gestión de incidencias en recepción.
- 03** Histórico completo de reparto por entrega.

Características analíticas

Identificación de atributos de calidad y parámetros que impactan en precio, clasificación o destino.

- 01** Control de calidad por lote o entrega.
- 02** Criterios de precio basados en atributos.
- 03** Datos preparados para análisis posterior.



Liquidaciones automáticas y anticipos

Liquidaciones automáticas

Generación de liquidaciones para agricultores de régimen especial agrario o general.

- 01** Cálculo según entregas, precios y cargos.
- 02** Documentación integrada con cartera y contabilidad.
- 03** Menos tareas manuales y más trazabilidad.

Anticipos integrados

Los anticipos quedan vinculados al agricultor y a la liquidación, facilitando el control financiero.

- 01** Gestión de anticipos desde el ERP.
- 02** Compensación posterior en liquidaciones.
- 03** Visión consolidada de saldos y deuda.

02

Parcelas agrarias

Cuaderno de campo, fincas, explotaciones y gestión GIS integrada

Parcelas · GIS · Cuaderno de campo

Gestión integral de parcelas y fincas de agricultores y socios

El módulo de cuaderno de campo permite administrar parcelas, explotaciones y tareas conectadas con el resto del ERP.

01

Sistema GIS

Visualización y gestión de parcelas en entorno georreferenciado.

02

Fincas y explotaciones

Estructura de datos para agricultor, parcela, cultivo, campaña y actuación.

03

Documentación trazable

Información preparada para consultas, auditoría y reporting operativo.



Resultados de explotación y gestión directa de fincas

Cuentas de explotación

Creación de explotaciones agrícolas asociadas a fincas para analizar costes, rendimientos y resultados.

- 01** Costes por explotación, parcela o cultivo.
- 02** Seguimiento de ingresos y márgenes.
- 03** Base para decisiones de campaña.

Gestión directa de fincas

La trazabilidad conecta las operaciones de campo con las necesidades administrativas y financieras.

- 01** Datos de finca disponibles para procesos del ERP.
- 02** Conexión con servicios, tratamientos y compras.
- 03** Visión completa del activo productivo.



Cuaderno de campo listo para imprimir y consultar

La gestión de parcelas se convierte en documentación operativa clara, trazable y alineada con las exigencias del negocio.

01

Registro completo

Actuaciones, cultivos, tratamientos y datos de parcela en un único repositorio.

02

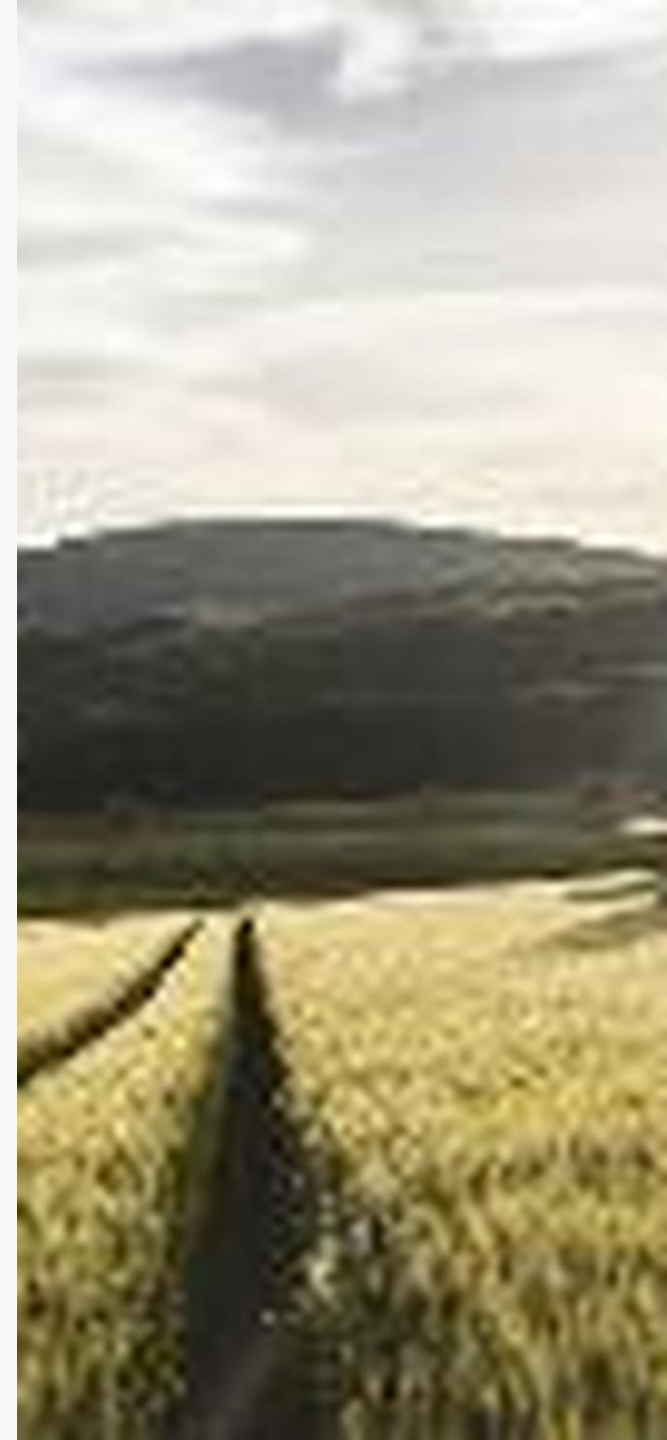
Salida documental

Impresión directa del cuaderno de campo y consultas por campaña o explotación.

03

Conexión operativa

La información se vincula con compras, tratamientos, servicios y análisis financiero.



03

Compras agroalimentarias

Compras, contratos, inventario, lotes, cartera y pagos para la cadena de suministro

Pedidos · Inventario · Pagos

Compras e inventario con trazabilidad desde el proveedor

AgríNAV gestiona pedidos, albaranes, almacén e inventario sobre Business Central, adaptado a productos agroalimentarios.

01

Pedidos y albaranes

Gestión completa de documentos de compra, recepción y validación.

02

Almacén e inventario

Movimientos, ubicaciones, lotes y disponibilidad conectados con la operación.

03

Integración financiera

Compras vinculadas a facturación, pagos, cartera y contabilidad.



Contratos de proveedor y tarifas de compra

Contratos de compra

Alta de contratos pactados con proveedores y seguimiento contra pedidos, recepciones o facturas.

- 01** Condiciones por proveedor, producto y campaña.
- 02** Seguimiento de cumplimiento contractual.
- 03** Base para control de precio y trazabilidad.

Tarifas específicas

Tarifas diferenciadas y agrupadas para gestionar escenarios de compra complejos.

- 01** Precios por proveedor, familia o atributo.
- 02** Aplicación consistente en documentos de compra.
- 03** Mayor control sobre negociación y margen.



Trazabilidad de lotes y facturación de compras

Trazabilidad y lotes

Cada recepción se relaciona con proveedor, lote, almacén y posteriores movimientos.

- 01** Control de origen y destino.
- 02** Consulta de trazabilidad desde la compra.
- 03** Información preparada para auditoría.

Facturación de compras

Gestión completa de facturas, agrupaciones y validación contable desde el mismo entorno.

- 01** Relación entre albaranes y facturas.
- 02** Control de importes, impuestos y vencimientos.
- 03** Integración con cartera y contabilidad.

Pagos, cartera y circuitos SEPA/Confirming/N68

El módulo incorpora gestión de cartera para analizar deuda, vencimientos y emisión de ficheros bancarios.

01

Gestión de cartera

Control de vencimientos, pagos pendientes, riesgo y deuda por proveedor.

02

Formatos bancarios

Preparación de procesos SEPA, Confirming y N68 según necesidades de la empresa.

03

Cierre financiero

Trazabilidad del documento desde compra hasta pago y asiento contable.



04

Gestión comercial

Marketing, CRM, contratos, pedidos, ventas, trazabilidad y cobros

CRM · Ventas · Cobros SEPA

Acciones comerciales y venta directa en una única solución

AgriNAV integra contactos, CRM, campañas, contratos, pedidos, albaranes y facturas de venta para el sector agroalimentario.

01

Pedidos y albaranes

Gestión completa del ciclo de venta desde la oportunidad hasta la entrega.

02

CRM y campañas

Seguimiento de clientes, acciones comerciales y oportunidades en el ERP.

03

Facturación y cobros

Documentos de venta conectados con cartera, contabilidad y SEPA.



Contratos de venta y tarifas comerciales

Contratos de venta

Registro de acuerdos pactados con clientes y relación directa con pedidos, albaranes y facturas.

- 01** Condiciones por cliente, producto y periodo.
- 02** Seguimiento de cumplimiento y entregas.
- 03** Menos riesgo de errores comerciales.

Tarifas de venta

Tarifas específicas o agrupadas para segmentar precios y condiciones de venta.

- 01** Listas por cliente, grupo o atributo.
- 02** Aplicación consistente en documentos.
- 03** Visión clara de precios y margen.



Trazabilidad de lotes y facturación de ventas

Lotes en salida

Cada envío al cliente mantiene su relación con lotes, origen, almacén y documentación.

- 01** Consulta de trazabilidad desde el albarán.
- 02** Gestión de ubicaciones y expediciones.
- 03** Respuesta ágil ante incidencias.

Facturación de ventas

Agrupación automática de albaranes y control completo de facturas y vencimientos.

- 01** Procesos de facturación más rápidos.
- 02** Documentos conectados con cartera.
- 03** Información preparada para análisis financiero.

Cobros SEPA y CRM integrado

Cobros y cartera

Control de vencimientos, deuda y remesas bancarias desde el mismo sistema.

- 01** Gestión de cobros SEPA.
- 02** Seguimiento de saldos de cliente.
- 03** Análisis de deuda y previsión de tesorería.

CRM avanzado

Gestión integrada de cuentas, contactos, oportunidades y acciones comerciales.

- 01** Historial comercial centralizado.
- 02** Campañas y seguimiento de actividades.
- 03** Relación directa con pedidos y ventas.



Liquidaciones, cargos y abonos conectados

Liquidaciones automáticas

La gestión comercial se conecta con liquidaciones de agricultores cuando el proceso lo requiere.

- 01** Generación desde datos operativos.
- 02** Integración con contabilidad y cartera.
- 03** Trazabilidad de importes y documentos.

Cargos y abonos

Inclusión de conceptos adicionales dentro de la liquidación de forma controlada.

- 01** Cargos definidos por proceso o campaña.
- 02** Abonos vinculados al agricultor.
- 03** Mayor claridad en el documento final.

05

Gestión financiera

Contabilidad, análisis, presupuestos, centros de coste, IVA
e IRPF

Contabilidad · Costes · Analítica

Contabilidad y análisis financiero integrados

AgriNAV contempla la gestión contable y financiera en el mismo programa, conectada con la actividad operativa y comercial.

01

Contabilidad completa

Procesos contables integrados con compras, ventas, cartera y liquidaciones.

02

Análisis financiero

Lectura de resultados por dimensiones, centros de coste y actividades.

03

Visión única

Datos financieros y operativos conectados para una toma de decisiones más rápida.



Presupuestos contables y centros de coste

Presupuestos contables

Integración de presupuestos para comparar plan, ejecución y desviaciones.

- 01** Seguimiento presupuestario por periodo.
- 02** Comparativas sobre datos reales.
- 03** Base para control de gestión.

Centros de coste

Dimensiones y centros de coste para analizar la actividad con detalle.

- 01** Asignación por área, explotación o proceso.
- 02** Control de costes indirectos y directos.
- 03** Informes de margen más precisos.

Informes analíticos, IVA e IRPF

Informes analíticos

Esquemas de cuentas e informes predeterminados para entender resultados y evolución.

- 01 Reporting financiero configurable.
- 02 Lectura por dimensiones y periodos.
- 03 Cuadros de mando para dirección.

IVA e IRPF

Control fiscal integrado con las operaciones comerciales y contables de la empresa.

- 01 Gestión de impuestos desde documentos.
- 02 Coherencia entre facturación y contabilidad.
- 03 Reducción de tareas manuales de revisión.



06

Tratamientos de campo

Productos fitosanitarios, documentación legal, carnets y trabajos en campo

Fitosanitarios · Legal · Trabajos

Control de fitosanitarios y trabajos asociados

AgriNAV integra compra-venta de productos fitosanitarios y gestión de trabajos en campo con trazabilidad operativa.

01

Producto fitosanitario

Configuración de productos, datos técnicos y requisitos asociados.

02

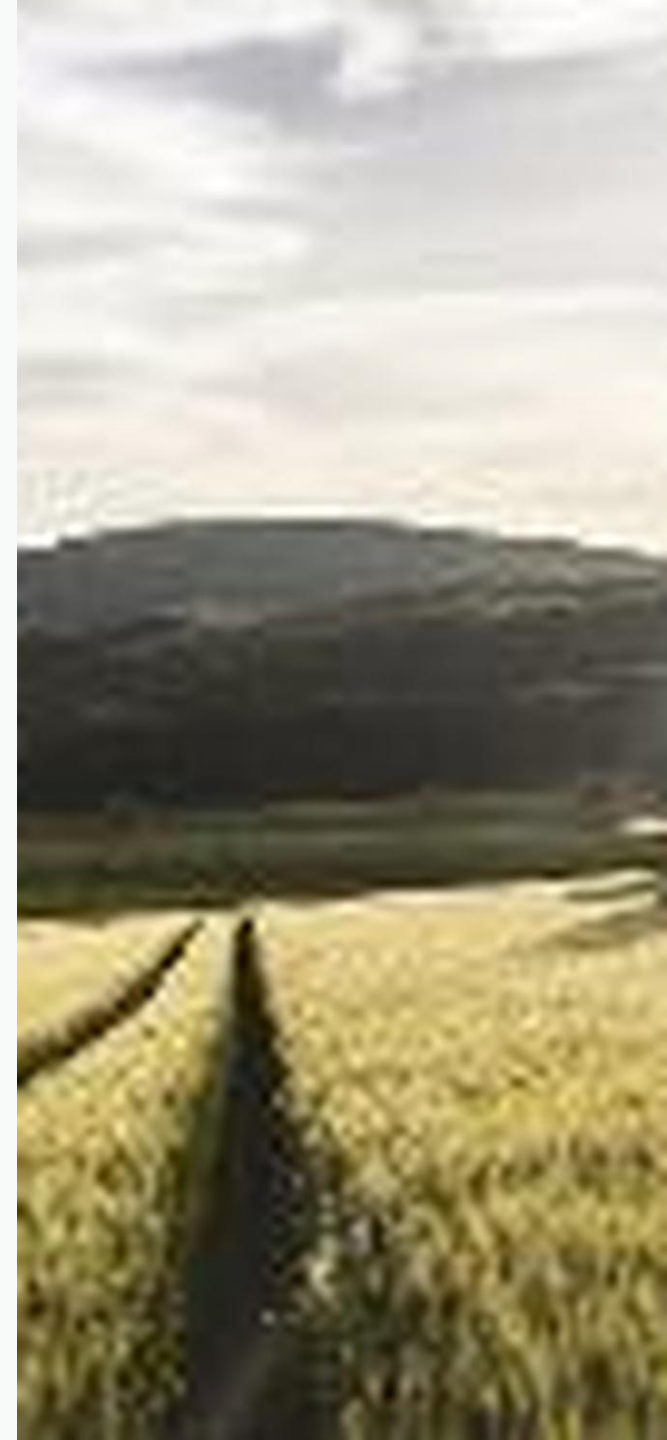
Trazabilidad legal

Documentación específica y validaciones necesarias en documentos de venta.

03

Trabajo en campo

Registro de actuaciones, explotaciones y servicios vinculados a parcelas.



Documentación legal y carnets de manipulador

Documentos con información legal

Los documentos de venta pueden incluir información legal específica de productos fitosanitarios.

- 01** Datos técnicos disponibles en el documento.
- 02** Mayor control ante requisitos normativos.
- 03** Trazabilidad desde venta hasta aplicación.

Validación de carnets

Referencia de carnets y validaciones para clientes o personal implicado.

- 01** Control de autorizaciones y vigencia.
- 02** Relación con clientes y trabajadores.
- 03** Reducción de riesgos operativos.

Trabajos fitosanitarios y explotaciones

Trabajos en campo

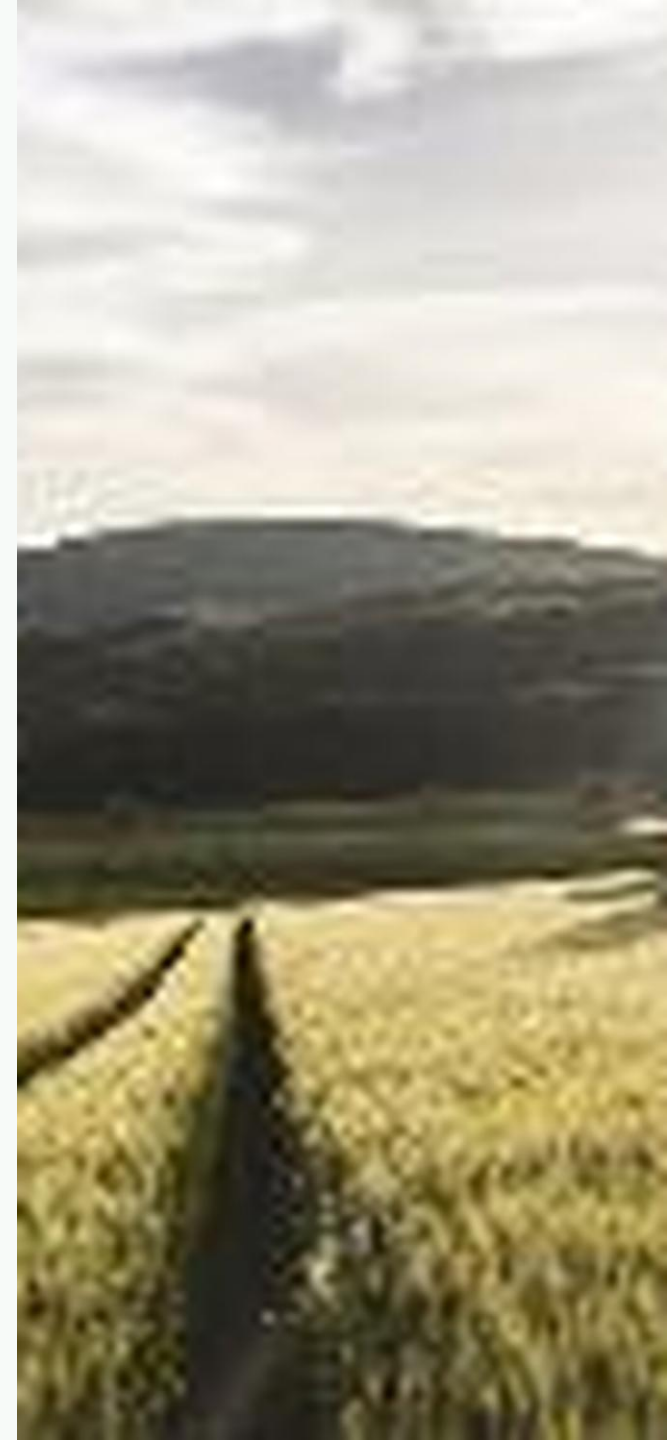
Gestión de especificaciones técnicas y legales de la realización de trabajos fitosanitarios.

- 01** Planificación y registro de actuaciones.
- 02** Relación con parcelas y productos.
- 03** Histórico operativo por explotación.

Explotaciones fitosanitarias

Registro de explotaciones y datos asociados para completar el control del proceso.

- 01** Información por explotación o parcela.
- 02** Soporte a consultas y documentación.
- 03** Conexión con servicios agrícolas.



07

Servicios agrícolas

Servicios en campo, parcelas, PAC, GIS, facturación y resultados de explotación

Servicios · PAC · Facturación

Servicios directos en campo conectados con el ERP

AgriNAV contempla servicios agrícolas como poda, abonado, tratamientos o trabajos mecanizados, integrados con parcelas y facturación.

01

Parcelas y PAC

Gestión de parcelas, fincas y datos necesarios para servicios y documentación.

02

Trabajos en campo

Registro de servicios, costes, recursos y ejecución sobre parcelas concretas.

03

Facturación integrada

Generación de facturas de venta y análisis de resultado de explotación.



GIS y trabajos directos en campo

Parcelas mediante GIS

Gestión georreferenciada de parcelas para visualizar, filtrar y administrar trabajos con precisión.

- 01** Mapa operativo de parcelas y fincas.
- 02** Mejor planificación de servicios.
- 03** Datos conectados con PAC y explotación.

Trabajos en campo

Introducción de cualquier trabajo o tratamiento directamente en el programa.

- 01** Registro de recurso, fecha y parcela.
- 02** Trazabilidad de costes y ejecución.
- 03** Información disponible para facturar.



De la operación diaria a la decisión estratégica

AgriNAV convierte la trazabilidad, las liquidaciones, el campo y las finanzas en un portfolio integrado para crecer con control.

Control

Procesos conectados de origen a destino.

Eficiencia

Automatización de liquidaciones, cartera y documentos.

Escalabilidad

Arquitectura Business Central configurable por campaña.